

ERG\NEO

L'AVENIR EST FAIT D'AUDACE

RAPPORT
D'ACTIVITÉS

2020



Sommaire

I	ACTIVITÉS CHIFFRÉES	6
	> Indicateurs généraux	8
	> Dépôts PI	9
	> Investissements	10
	> Start-up	14
	> Transferts	15
	> Chiffre d'affaires	16
2	ACTIVITÉS OPÉRATIONNELLES	18
	> Détections	20
	> Opérationnel & commercial	24
	> Start-up Factory	26
	> Juridique	29
	> Administratif & Financier	30
3	RÉUSSITES 2020	32
	> Visibilité	34
	> Partenariat & Communauté	36
	> Start-up	38
4	LES FILIALES	42
	> Linkinnov	44
	> Lencify	46
5	PERSPECTIVES 2021	48

Edito

Nous le savons tous, 2020 fût particulière à plus d'un titre et marquera les esprits pour longtemps.

Tout au long de cette année pourtant, l'équipe d'Erganeo a poursuivi son action avec ténacité et enthousiasme au service des chercheurs et des entreprises, des inventeurs et des aventuriers.

Notre motivation collective, intacte, a permis de maintenir le rythme d'activités que nous nous étions imposé et d'atteindre les objectifs que nous nous étions fixés.

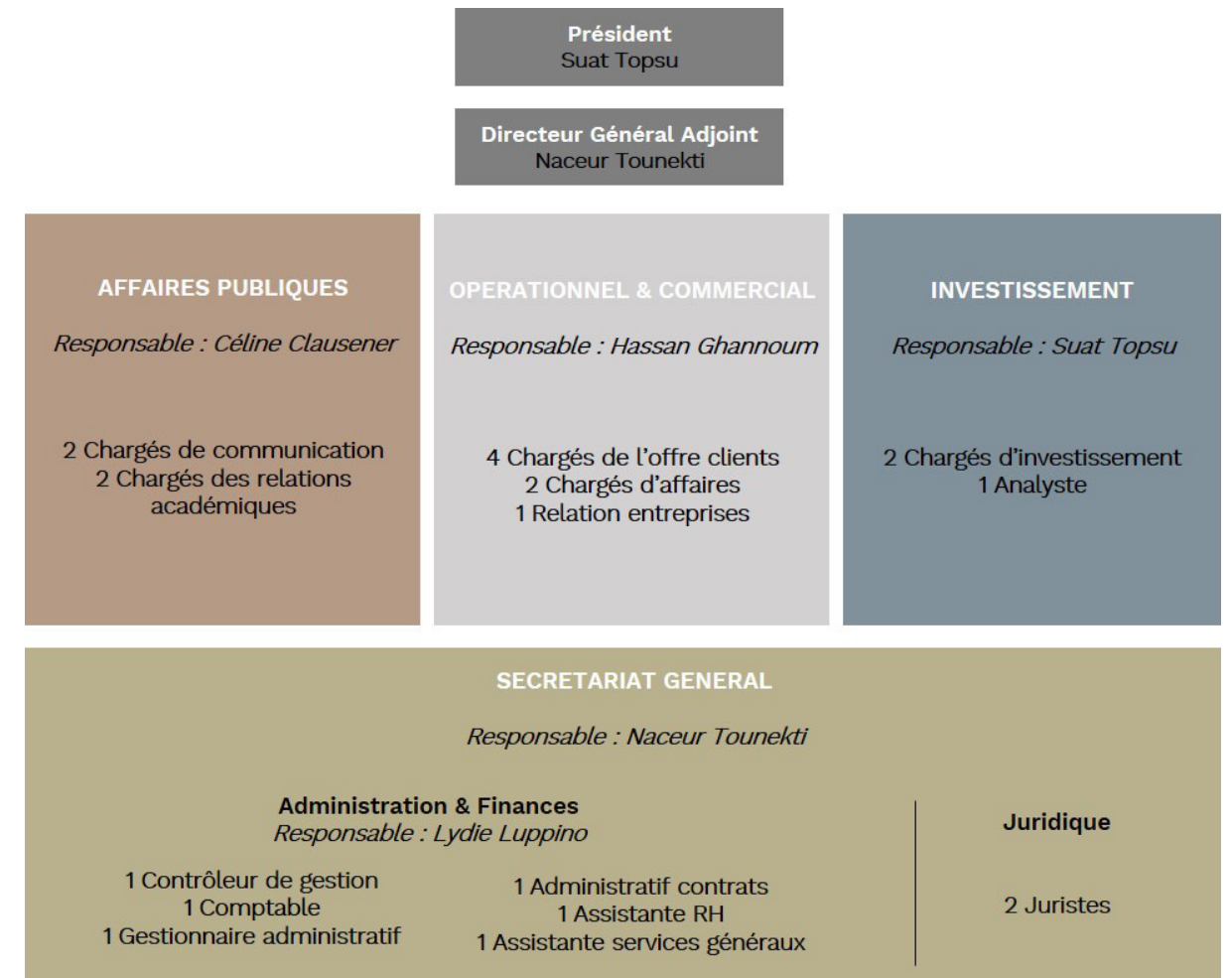
Ce n'est pas un hasard si parmi nos valeurs nous retrouvons les mots de résilience et de réinvention !

Nous agissons au quotidien pour ouvrir le champ de nouveaux possibles qui donneront lieu à de belles innovations porteuses de sens. Nous apportons notre soutien sans faille à tous ceux qui, comme nous, souhaitent construire un futur meilleur.

Bonne lecture.

Suat Topsis
Président d'Erganeo

L'équipe Erganeo



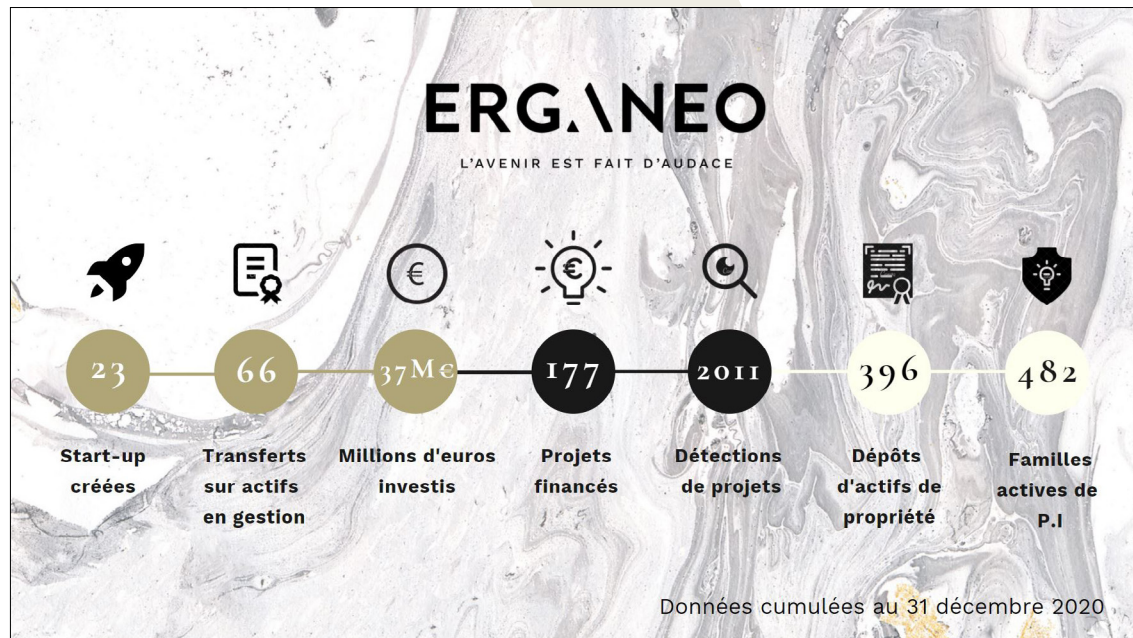
I

ACTIVITÉS
CHIFFRÉES

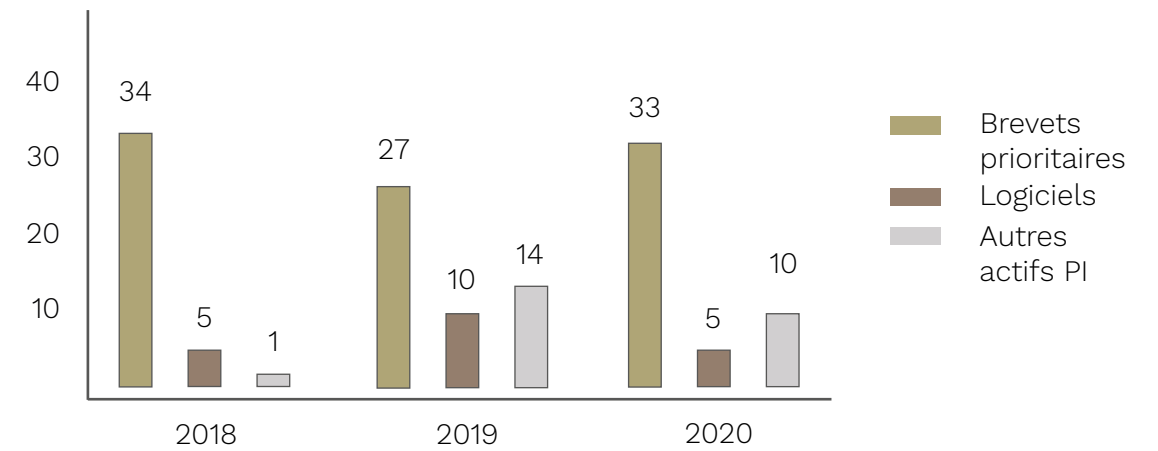
Indicateurs généraux



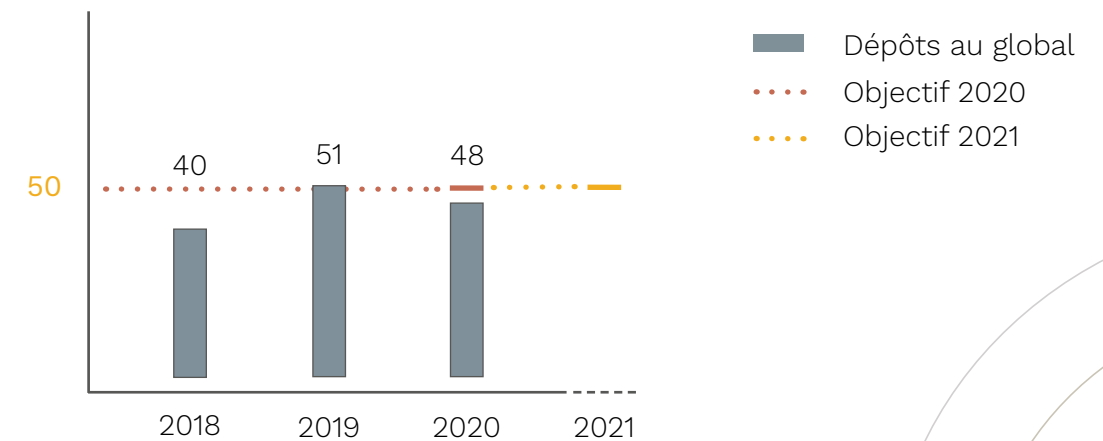
Dépôts PI



Nombre de dépôts par type



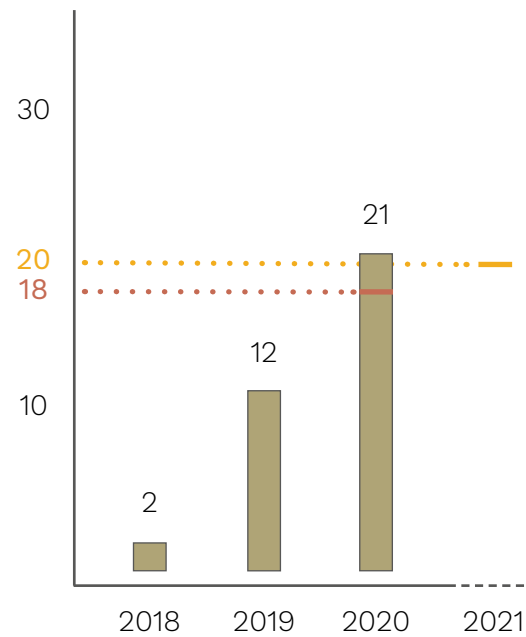
Nombre de dépôts au global



Investissements

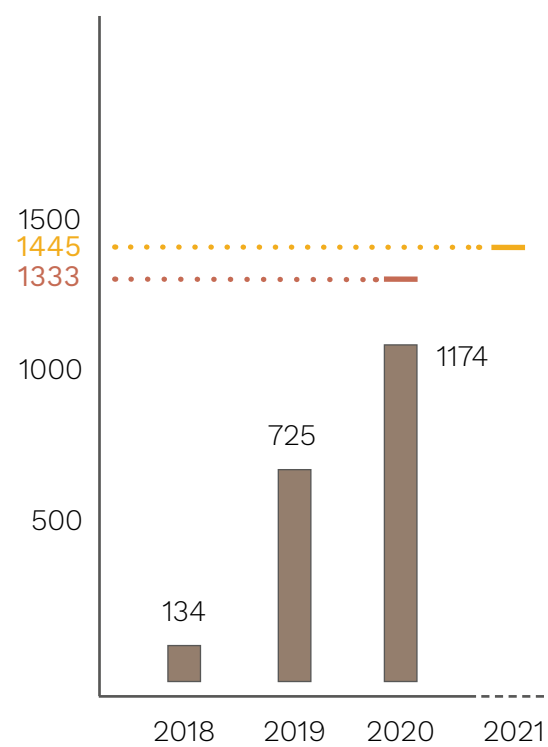


En unité



- Réalisé
- Objectif 2020
- Objectif 2021

En montant (K€)



- Réalisé
- Objectif 2020
- Objectif 2021

I Génération PI

Maturation brevet

Répartition des investissements
< 120 K€ en 2020, par actionnaire



→ 497 K€



→ 572 K€



→ 55 K€



→ 51 K€

Investissements

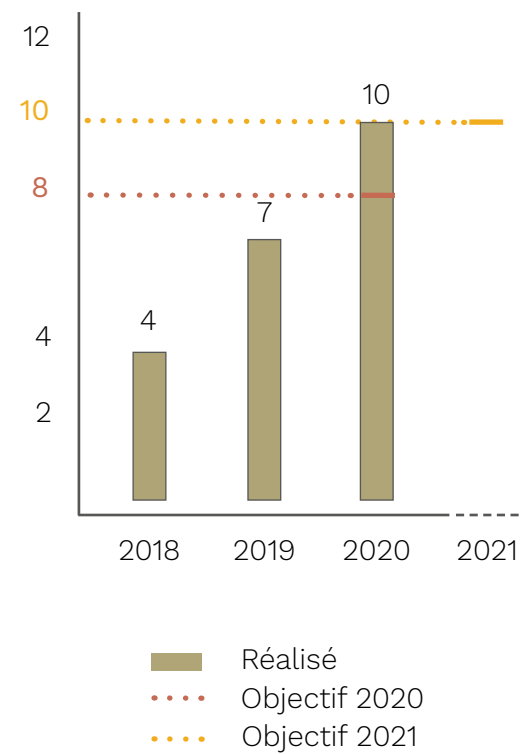


2 Start-Up Factory

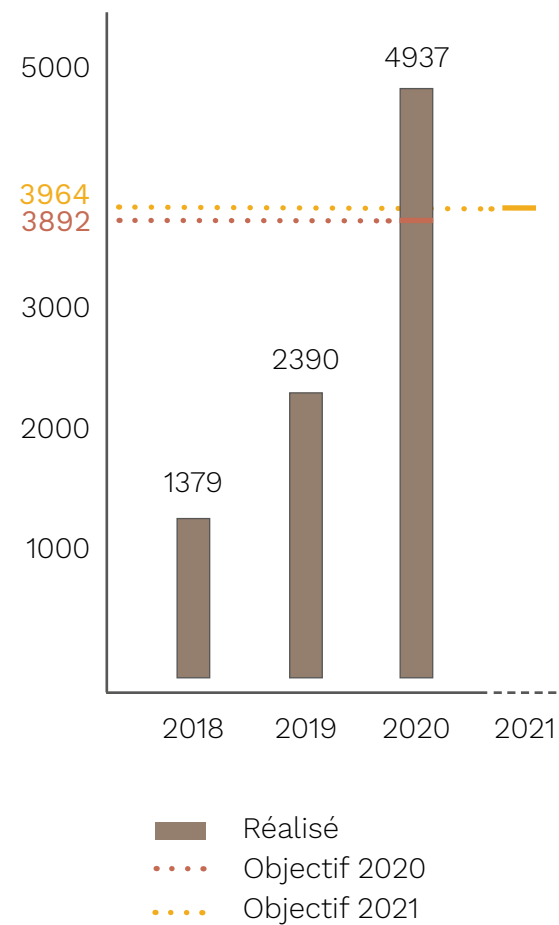
Maturation deeptech

Répartition des investissements > 120 K€ en 2019, par actionnaire

En unité



En montant (K€)



→ 1.970 K€



→ 1.429 K€



→ 1.120 K€



→ 417 K€

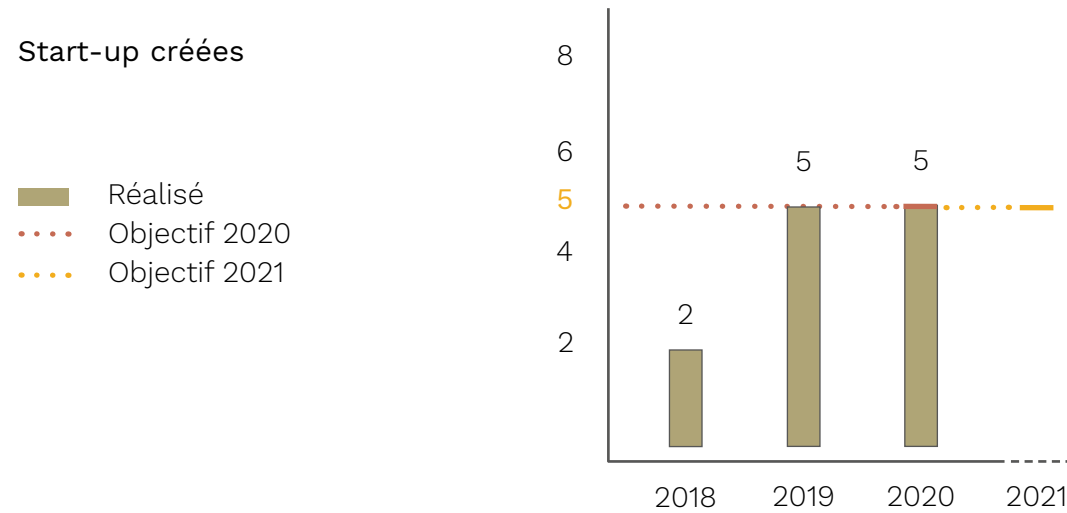
Start-Up



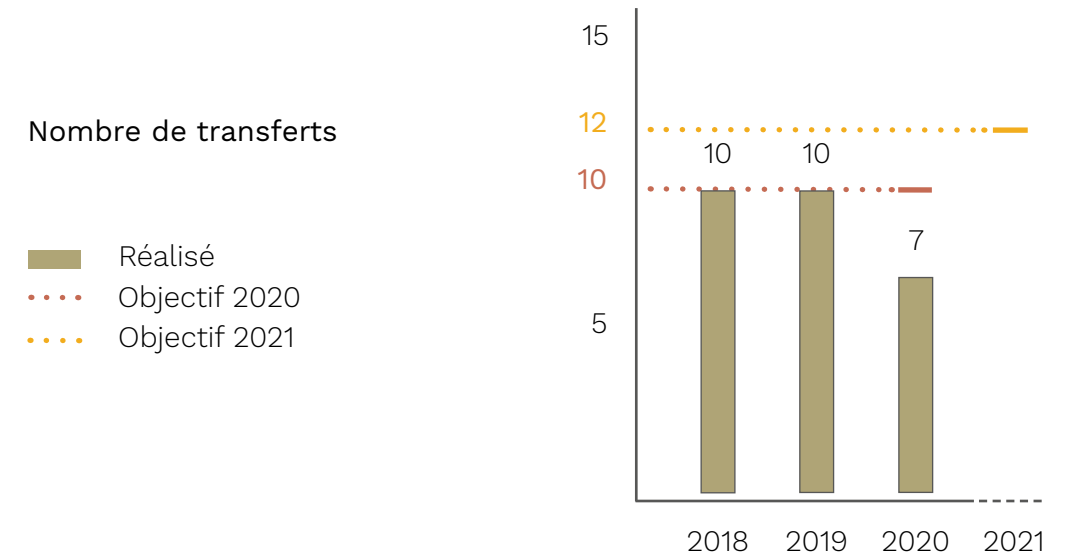
Transferts



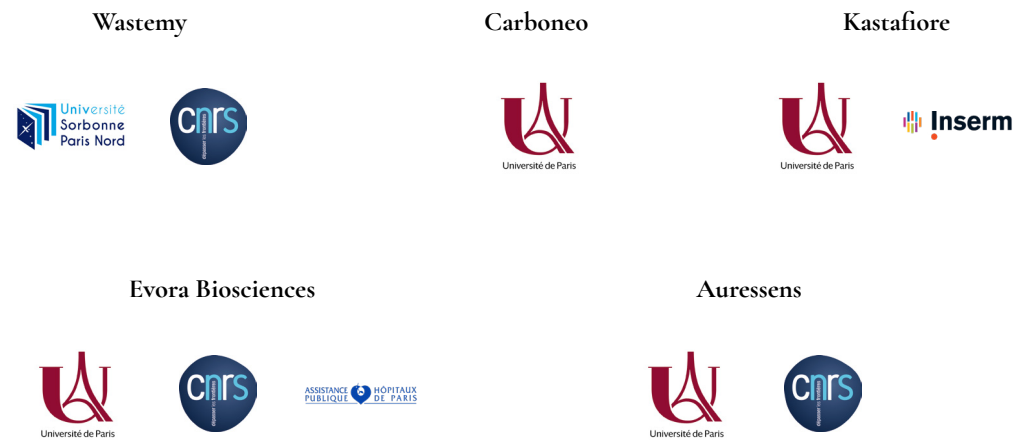
Start-up créées



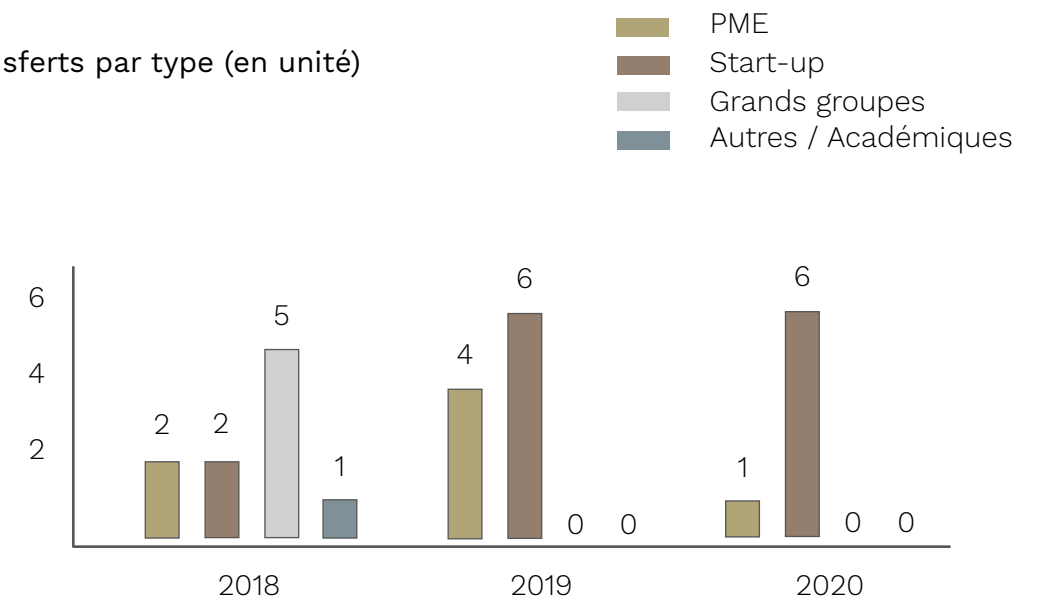
Nombre de transferts



Répartition des start-up créées en 2020



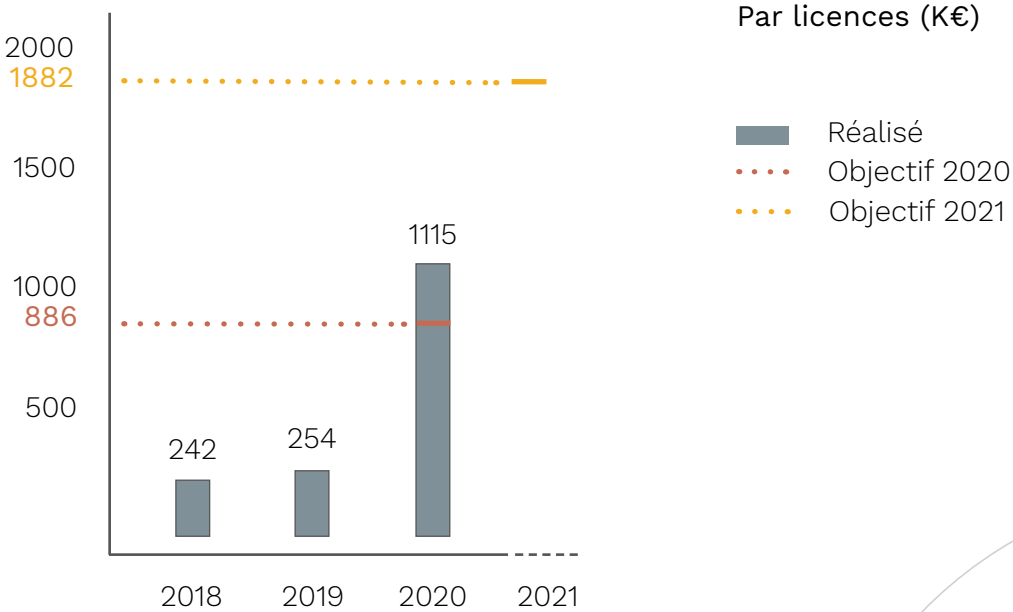
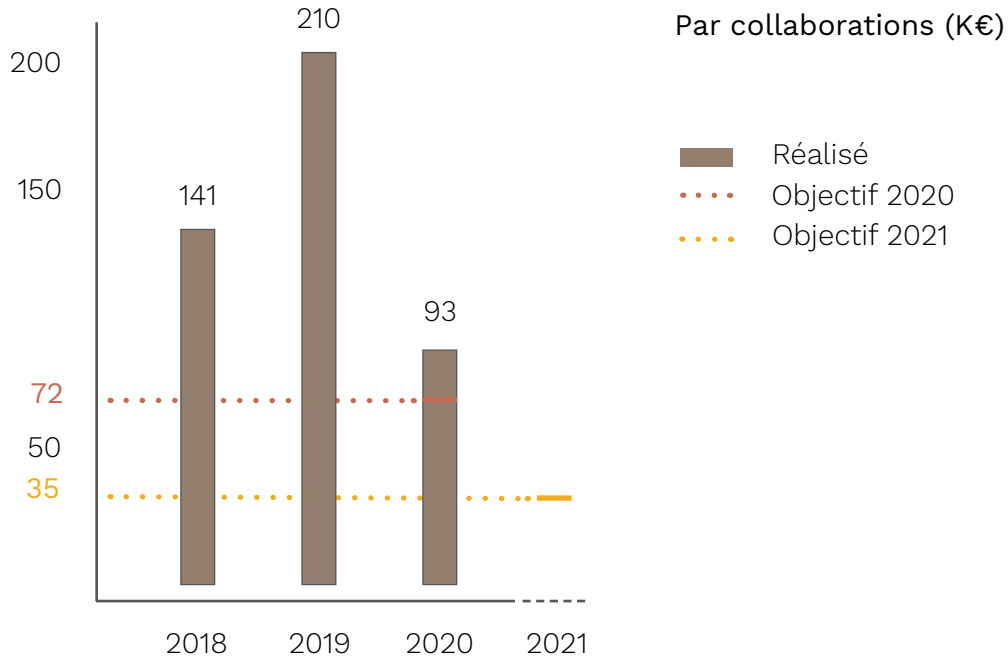
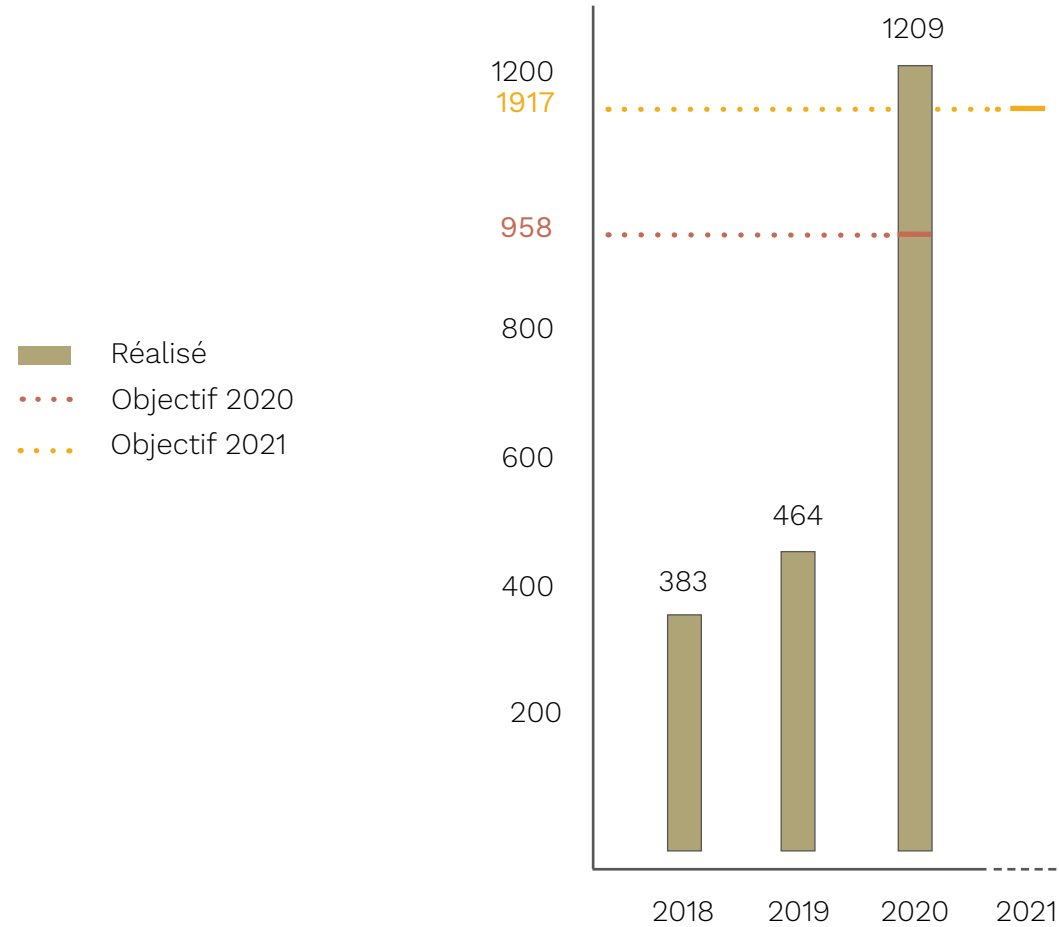
Transferts par type (en unité)



Chiffre d'affaires



Chiffre d'affaire global (en K€)





2

ACTIVITÉS
OPÉRATIONNELLES

Détections

> 2020 : confirmation de la stratégie de détection

L'année 2020 a été marquée par la mise en place effective de la stratégie de détection d'Erganeo et le renfort de ses articulations avec les établissements. L'objectif est d'inscrire les dispositifs d'investissement d'Erganeo dans un continuum de financement conduisant un maximum de projets innovants vers le transfert.

I > Un continuum de financement : articulation prématuration / maturation

Le contexte de fusion des établissements a permis de voir émerger, en 2020, différents dispositifs destinés à la prématuration. Ainsi, depuis fin 2019, l'IDEX de l'Université de Paris accompagne des projets sur des phases « amont ». Associé à leur évaluation, Erganeo analyse et pré-identifie à cette occasion les futurs projets de maturation dans lesquels elle pourra investir.

Fin 2020, l'Université Gustave Eiffel a mis en place un Appel à Projets Prématuration. Erganeo a eu le plaisir de participer à son premier comité d'évaluation.

Un rapprochement étroit entre Erganeo et CNRS Innovation (CI) s'est également opéré en 2020 avec une forte articulation sur plusieurs projets prometteurs. Ceux-ci ont pu bénéficier d'une belle continuité de financement entre prématuration CNRS Innovation puis maturation Erganeo. Par ailleurs, des interfaces régulières permettent un suivi de proximité des différents projets en cours et à venir.

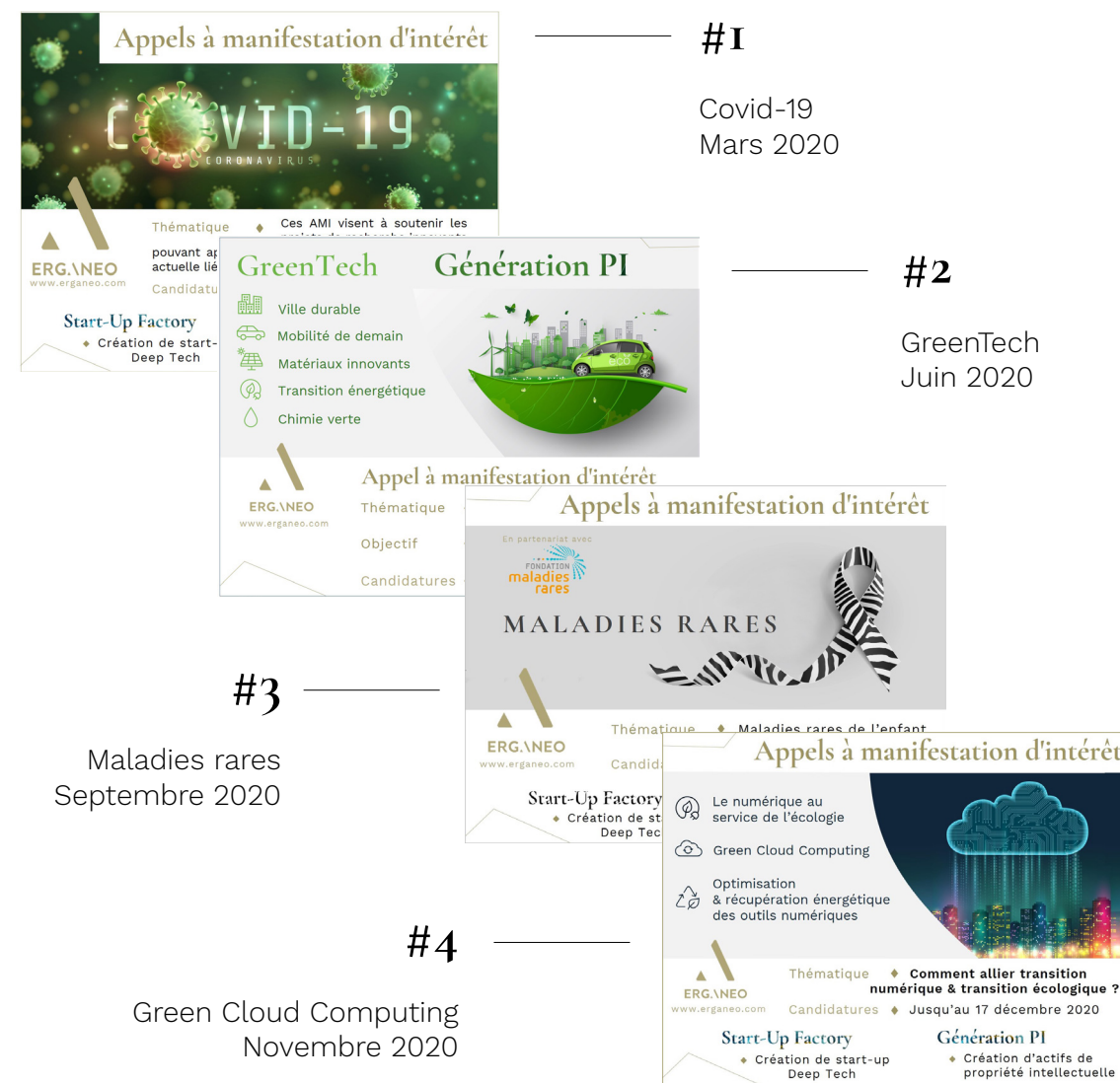
Notons également qu'Erganeo soutient chaque année un projet lors des POC-Cochin organisés par l'Institut Cochin.

L'ensemble de ces interfaces sont autant d'occasions de définir, conjointement, les stratégies de valorisation des projets et de les aiguiller vers la source de financement la plus appropriée. L'objectif partagé étant de garantir et de conduire, ensemble, la progression de ces innovations jusqu'au transfert.

2 > Une forte dynamique d'Appels à Manifestation d'Intérêt lancés par Erganeo

L'année 2020 a permis le lancement de 4 AMI. Les thématiques, en lien avec les grands enjeux sociétaux et économiques, ont alternativement concerné le domaine de la santé et du « hors-santé » : COVID, GreenTech, Maladies rares, Green Cloud Computing.

Au total, **plus de 20 dossiers ont été reçus** et analysés par cette voie. Ces appels ont donné lieu à des décisions d'investissement dans **11 maturations de type Génération PI**, **1 brevet sec**, et **généré un potentiel d'au moins 7 nouveaux projets d'investissement à court terme**.



Bilan des AMI

- > 4 AMI lancés
- > + de 20 dossiers analysés
- > 11 maturations de type Génération P.I. engagées (~50K€/projet)
- > 1 brevet sec
- > 4 projets réadressés en prématuration (IDEX et UGE) avec perspective de maturation à venir
- > 3 projets en cours de « structuration » à auditionner

3 > Des interfaces renforcées avec les établissements

- **Des revues régulières de projets** : un troisième axe de détection s'appuie sur la collaboration étroite avec nos relais de valorisation et consiste à mener, environ 6 fois par an, des revues de projets avec chacun de nos établissements. Ces revues permettent de balayer l'ensemble des projets de recherche en cours dans les établissements (ANR, collab, programmes propres, prémat....) et susceptibles de conduire à des résultats valorisables et intégrant l'un des programmes de maturation de la SATT.

Lieu d'échange avancé, elles contribuent à l'identification de projets préqualifiés à potentiel de maturation. Elles sont également l'occasion de préparer les projets qui seront auditionnés en comité Erganeo et d'identifier les compétences présentes dans les établissements pouvant répondre aux offres Market Pull.

- **Des campagnes de communication auprès des chercheurs** : permettant de donner de la visibilité sur les dispositifs de maturation mis à disposition des chercheurs, ces diverses communications dans les laboratoires et établissements s'avèrent essentielles pour la remontée de projets. Un accent particulier y sera porté en 2021, en lien avec les établissements. Un calendrier sera à mettre en place.

Mise en place de solutions ad hoc pour les établissements

- > **Comité de site CY / Erganeo** : 2 comités sur S2 2020 / 3 projets présentés / 2 maturation PI + 1 Start-up Factory
- > **Comité maturation IT / Erganeo** : discussion sur les stratégies de valorisation des projets / adressage des projets

> Une dynamique à poursuivre

Ces différentes voies de détection ont contribué à la remontée de nombreux projets en 2020, évalués, notamment lors des **comités d'audition Génération PI** et des **comités d'investissements** d'Erganeo. Plus qualifiées, les détections ont conduit à un nombre de dépôts de brevets stable (50 titres).

Les interfaces et la présence, de plus en plus amont des établissements, dans la construction des projets, mais aussi lors des comités, sera au bénéfice du flux et de la qualification des détections, mais aussi de la contractualisation des maturations. Une attention particulière devra être portée en 2021 sur les actions de communication dans et auprès des laboratoires, rendues plus difficiles dans le contexte sanitaire de 2020.

Conclusion

Des projets identifiés plus qualifiés qui permettent un nombre de dépôts stable.

- > ~100 projets détectés
- > 50 dépôts de titres
- > 20 projets de maturation PI

Pôle des relations académiques, animé par Florence Gombert et Yann Gérard : l'interface directe entre Erganeo et les établissements / chercheurs.

Pour toute remontée de projets ou d'idées : contactez-les à l'adresse chercheurs@erganeo.com

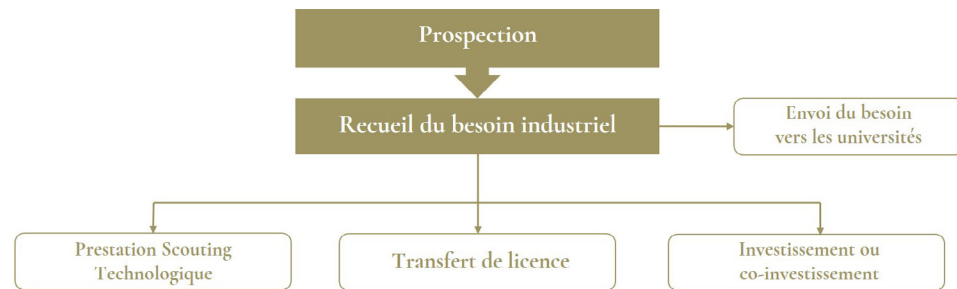


Opérationnel & Commercial



> Déploiement de la stratégie Market-Pull

L'année 2020 a été marquée par le déploiement de la stratégie Market Pull à travers notamment une très forte activité de prospection industrielle. L'objectif de cette prospection est dans un premier temps de recueillir des besoins industriels qualifiés, ce qui nous permet de mieux structurer notre catalogue de technologies et de le renforcer en adéquation avec les besoins marché en sollicitant nos établissements sur des technologies en lien avec ces besoins (canaux de remontées ciblés).



À partir d'un besoin industriel, plusieurs concrétisations sont possibles :

1 > Nous avons une technologie suffisamment mature et pertinente pour le besoin industriel exprimé, dans ce cas, la voie de valorisation privilégiée est celle du licensing.

2 > Nous avons identifié une technologie dont le niveau de maturité n'est pas jugé suffisant pour un transfert vers l'industriel, dans ce cas, nous étudions avec l'industriel la possibilité de co-investir ensemble (co-maturation) ou Erganeo pourra investir seul (maturation) tout en sécurisant le futur transfert vers l'industriel à travers notamment une option payante sur licence par exemple.

3 > L'industriel a un besoin plus large et souhaite avoir une vision exhaustive des technologies et compétences disponibles dans un domaine ou pour une problématique en particulier, nous lui proposons dans ce cas une prestation de scouting technologique (offre consolidée du Réseau SATT).

> Résultats de la stratégie Market-Pull

Voici quelques chiffres illustrant les résultats de cette stratégie sur l'année 2020.

350 nouveaux prospects en 2020 dans le cadre de la stratégie Market Pull

89 prospects ont confirmé un intérêt pour au moins un service/produit Erganeo

33 prospects ont exprimé un intérêt pour des technologies du portefeuille Erganeo (plusieurs affaires en discussion)

18 prospects ont exprimé un intérêt pour une prestation de scouting technologique (4 scoutings lancés dont 1 scouting réalisé)

92 besoins technologiques ont été exprimés par les prospects dont 47 envoyés aux universités





Start-Up Factory



> Start-up créées en 2020

EVORA
BIOSCIENCES

Evora biosciences développe des traitements à base d'exosomes, la prochaine génération de thérapies subcellulaires.

CARBONEO

Production de CO et d'O2 par électrolyse du CO2.

KASTAFIORE

Kastafiore propose un générateur d'applications de recueil de données.

AURESENS

La technologie développée par Auressens propose une alternative au métal, précieux ou non, dans les applications décoratives & techniques où l'apparence du métal ou ses propriétés optiques sont primordiales

WASTEMY

Production de bio-carburant par pyrolyse du plastique.

> Start-up créées début 2021

SEQUENCIA

Analyse, séquençage et indexation de vidéo.

UGETWIN

Technologie de communication de proximité, en temps réel et sans connexion réseau.

DEXTRAIN

Dispositif médical portable interactif de rééducation.

> Start-up en cours de création

IZONICS

Izonics propose une solution d'analyse plus rapide, plus efficace à moindre coût des microplastiques dans l'eau.

WINTS

Wints propose une solution SaaS (logiciel) sur le mouvement d'écoulement entre deux corps non miscibles (écoulements diphasiques).

HEPHIA

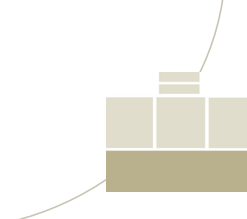
IA non supervisé pour les acteurs industriels, permettant d'appréhender des données volumineuses à grande échelle.



Le consortium Sequoia a été labellisé par Bpifrance en tant qu'« Apporteur d'affaires French Tech Seed ». Il est composé de Creative Valley, Erganeo et Incub'13.

Les apporteurs d'affaires alimentent un flux d'affaires vers le fonds French Tech Seed dont Bpifrance est l'opérateur. Ils sont le point de passage obligé pour tout dossier sollicitant l'intervention de ce fonds. Les start-up accompagnées bénéficient, après instruction des dossiers par Bpifrance, d'un investissement par le fonds French Tech Seed aux côtés des premiers financeurs privés pour faciliter la couverture des coûts initiaux de l'entreprise en création.

Le FTS Sequoia maintient ses appels à candidatures à l'attention des start-up innovantes qui souhaitent bénéficier d'un levier de financement supplémentaire dans le cadre de leur levée de fonds.



Juridique



> 2020 : une année riche en changements

Juridique

L'année 2020 a été riche en actualité juridique. En effet, l'adoption de la loi n°2019-486 du 22 mai 2019 relative à la croissance et la transformation des entreprises dite « loi PACTE » a eu pour conséquence d'impacter le milieu de la recherche publique, notamment à travers les dispositifs de participation des chercheurs aux activités entrepreneuriales. L'activité d'Erganeo s'étant recentrée sur la création de start-up, des actions ont été menées en interne pour former les équipes et adapter nos contrats à ces évolutions réglementaires et législatives.

Fusion d'établissements actionnaires

L'année 2020 a été marquée par la création de nouvelles entités issues de la fusion de plusieurs établissements de notre territoire :

- L'Université de Paris, née de la fusion des universités Paris Descartes et Paris Diderot et de l'intégration de l'institut physique du globe de Paris (IPGP), a repris à partir du 1^{er} janvier 2020, l'ensemble de ses biens, droits et obligations de la ComUE Université Sorbonne Paris Cité (USPC), actionnaire d'Erganeo et dont la dissolution est intervenue le 31 décembre 2019.
- L'établissement CY Cergy Paris Université qui a repris à compter du 1^{er} janvier 2020, l'ensemble des biens, droits et obligations de la ComUE Université Paris Seine actionnaire d'Erganeo et dont la dissolution est intervenue le 31 décembre 2019.
- L'Université Gustave Eiffel créée au 1^{er} janvier 2020 par la fusion de l'Université Paris-Est Marne-la-Vallée (UPEM) et l'Institut français des sciences et technologies des transports, de l'aménagement et des réseaux (IFSTTAR), et en association avec ESIEE Paris.

Les contrats d'Erganeo ont fait l'objet d'importantes modifications pour s'adapter à ces changements statutaires.



Administratif & Finances

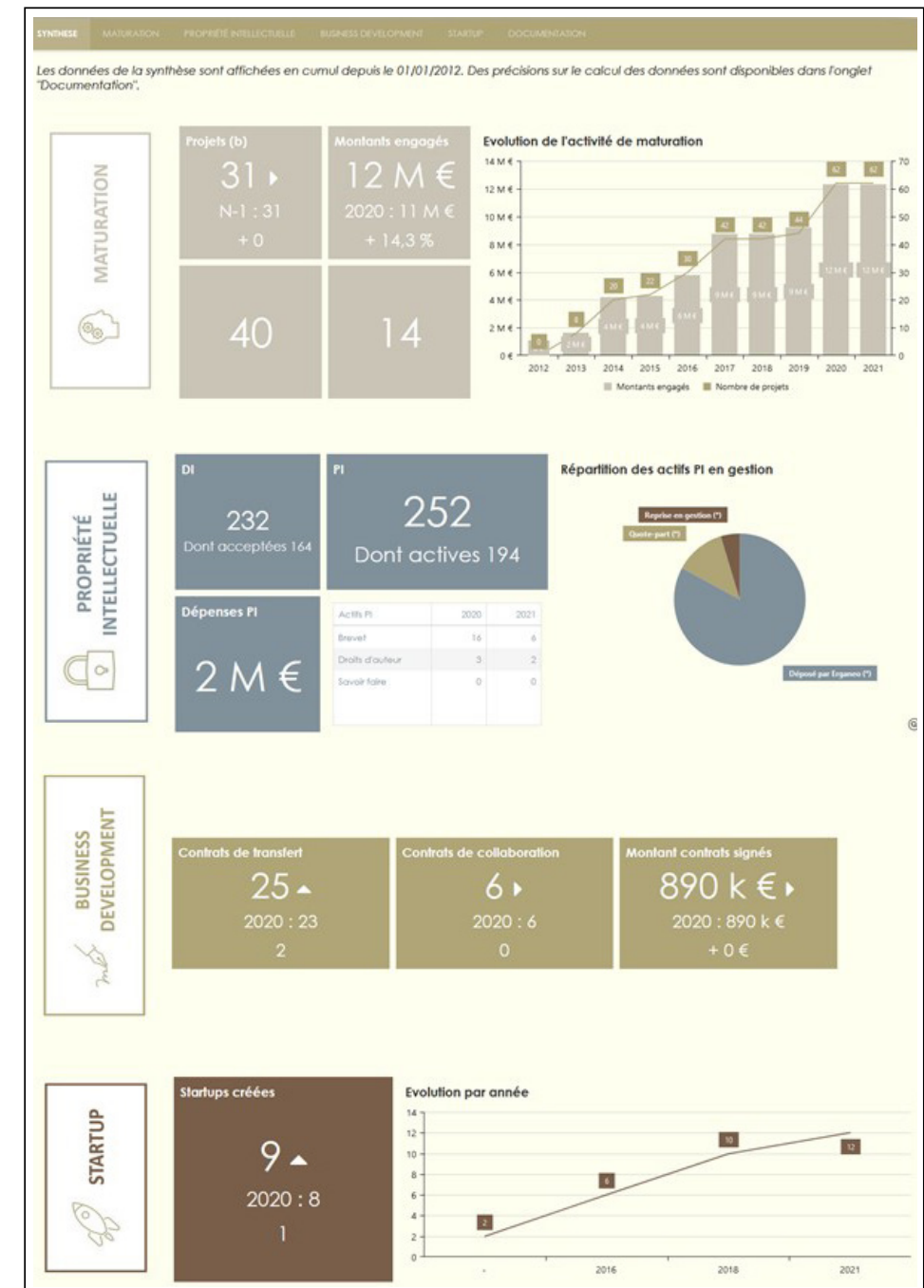
> Un espace en ligne personnalisé pour les établissements

Du fait du développement d'Erganeo et de ses activités, le pilotage des opérations constitue un enjeu très important pour mener à bien nos missions et poursuivre notre développement. Dans cette perspective, et dans le but de simplifier les process et d'optimiser les suivis opérationnels et financiers, Erganeo a choisi de mettre en place une solution de Business Intelligence (BI) développée par la société *Report One*.

Après un an de travail entre les équipes d'Erganeo et de Report One, sur la structuration des données et l'automatisation du système d'information, Erganeo a mis en place une solution qui permet notamment d'offrir à nos partenaires l'accès, via une interface web unique et personnelle, aux informations clés relatives à l'activité de valorisation de leurs établissements. Cet espace personnel qui a pour vocation d'être un espace de partage d'information, fera l'objet d'évolutions au cours de l'année 2021 en intégrant de nouvelles fonctionnalités et de nouvelles informations concernant l'activité de valorisation.

L'outil que nous avons mis en place et que nous continuons à développer permet ainsi d'une part, d'optimiser nos opérations et de répondre aux besoins de nos équipes, et d'autre part, de fluidifier les échanges avec nos partenaires et de répondre à leurs attentes.

> Une interface claire et personnalisée



3

RÉUSSITES
2020

Partenariat & Communauté



Grâce à ses interactions avec le DIM Q1², Erganeo s'engage et rejoint la communauté AIRLAB. Avec plus de 70 membres allant de la start-up au grand groupe, AIRLAB promeut un modèle d'innovation ouverte fonctionnant comme un écosystème en réunissant autour d'Airparif des partenaires qui s'engagent sur un objectif commun, la qualité de l'air.



Le Conseil d'Administration de France Invest a validé l'intégration d'Erganeo à France Invest, en qualité de Membre actif.

Créé en 1984, France Invest, Association française des investisseurs pour la croissance, rassemble les sociétés de capital-investissement actives en France et les professions associées qui les accompagnent. Ses membres jouent donc un rôle majeur dans la croissance et la transformation des entreprises et dans le soutien à l'économie française. France Invest compte aujourd'hui 349 membres actifs, et 171 membres associés.

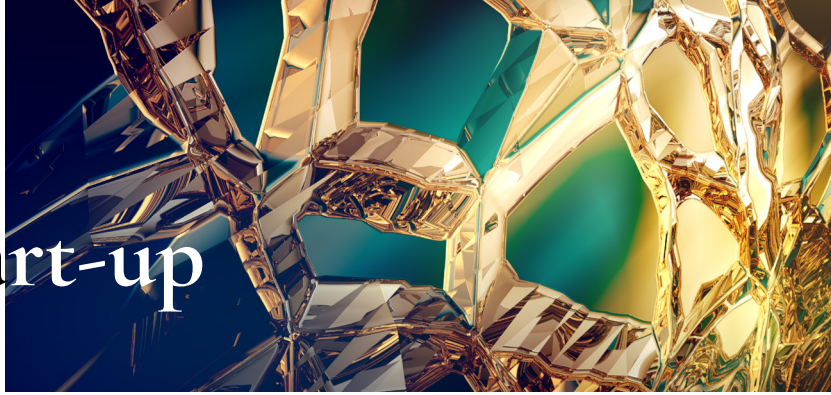


Erganeo a pour objectif de faire émerger les technologies de laboratoires partenaires. Structurer ces projets et les développer requiert une bonne connaissance des acteurs de la chaîne de valeur. Cela commence par nos établissements actionnaires et s'étend jusqu'aux fonds d'investissement qui vont permettre de déployer ces technologies. Comme nous intervenons en amont de la création des start-up, il est important de bien structurer ces dernières dès le début.

Dans ce sens, nous sommes très satisfaits de pouvoir collaborer avec Bpifrance dès la création de ces start-up, la multitude des dispositifs présentés nous permet de trouver une solution propre à chaque projet même dans des situations complexes. Nos interlocuteurs s'adaptent pour accélérer le développement de ces start-up et faire émerger les futurs licornes de demain. Plus en aval dans la chaîne de financement des start-up deeptech, Erganeo accompagne ces start-up dans la recherche de financements privés qui permettront à ces start-up de continuer leur développement et d'accéder à leur marché. Pour ce faire, Erganeo a intégré en février 2021 le réseau France Invest.

L'objectif d'Erganeo a été très clairement exprimé : assurer le financement des start-up issues d'Erganeo afin d'accélérer la mise sur le marché des technologies développées par ces start-up et issues de nos laboratoires partenaires. Chez Erganeo, nous croyons fortement dans cette association entre la recherche publique, la multitude de solutions apportées par Bpifrance et les acteurs privés du financement. C'est notre recette pour amener ces technologies vers le monde économique.

Start-up



> Erganeo connaît, à travers l'acquisition de Brainvectis par Askbio, la première sortie de Start-up de son portefeuille.

Rencontre de deux acteurs majeurs de la thérapie génique

Fondée en 2015 par le Dr. Nathalie Cartier-Lacave (INSERM, Université de Paris) et Jérôme Becquart, avec le soutien d'Erganeo, Brainvectis possède dès sa création une expertise de renommée internationale dans les maladies neurodégénératives.

La start-up développe des traitements de thérapie génique pour les maladies neurodégénératives, notamment celles de Huntington et d'Alzheimer pour restaurer le métabolisme du cholestérol cérébral. L'équipe a développé une technologie innovante pour introduire une enzyme dans le cerveau. À l'image du cheval de Troie, ces vecteurs AAV permettent d'apporter un gène thérapeutique dans la cellule et de restaurer ou d'apporter une fonction. In fine, cette approche protège les neurones et stoppe l'évolution de ces maladies.

Son principal candidat de thérapie génique, BV-CYP01, a fait la preuve de son concept dans divers modèles animaux de la maladie de Huntington et a reçu la désignation de médicament orphelin (ODD) de la Commission européenne en avril 2019.

Avec cette acquisition, la société ajoute son candidat de thérapie génique pour la maladie de Huntington au programme d'AskBio, société américaine de thérapie génique basée en Caroline du Nord spécialisée dans la conception, le développement et la production industrielle de vecteurs AAV et dans le développement clinique de candidats médicaments basés sur cette technologie.

Brainvectis qui fonctionnera comme une filiale à part entière d'AskBio et conservera son bureau à ses laboratoires au sein de l'ICM à Paris, apporte un patrimoine de propriété intellectuelle pour le traitement de pathologies du système nerveux central, des connaissances de pointe sur les maladies neurodégénératives et un accès à un pipeline de candidats pour ces indications. Askbio va agir comme une locomotive apportant avec elle son expérience mais aussi ses ressources scientifiques, technologiques et financières. Cette synergie permet de renforcer significativement l'impulsion donnée au développement de médicaments de thérapie génique pour traiter les maladies neurodégénératives.

L'accompagnement d'Erganeo pour développer une nouvelle approche thérapeutique

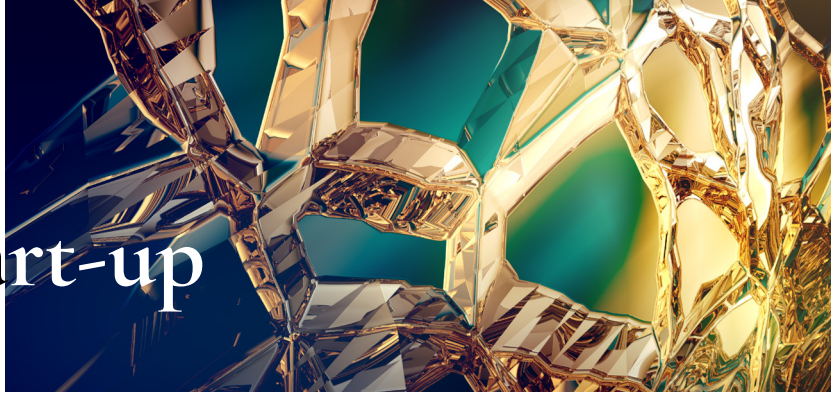
Depuis 2014, Erganeo a accompagné et soutenu le projet en mettant à disposition son expertise ainsi que ses moyens humains, techniques et financiers afin d'assurer la protection, la maturation et la valorisation des résultats de recherche du projet.



- > Évaluation du potentiel des résultats de recherche et construction du projet, positionnement marché, analyse économique et juridique, échange sur la stratégie de transfert.
- > Lancement du projet de maturation. Investissement à hauteur de 348 000 €
- > Accompagnement dans la réalisation des preuves de concept (développement et validation d'un biomarqueur, essais précliniques), accompagnement juridique, gestion de propriété intellectuelle
- > Accompagnement pour la création de la start-up Brainvectis
- > Signature d'un accord de licence pour l'exploitation des deux familles de brevet

Brainvectis, qui au travers des technologies qu'elle développe contribue à la quête de progrès dans le domaine de la thérapie génique, est la première start-up accompagnée par Erganeo à s'envoler du nid. La réussite de cette opération conforte pleinement Erganeo dans sa stratégie d'accompagnement soutenu des start-up qu'elle contribue à créer.

Start-up



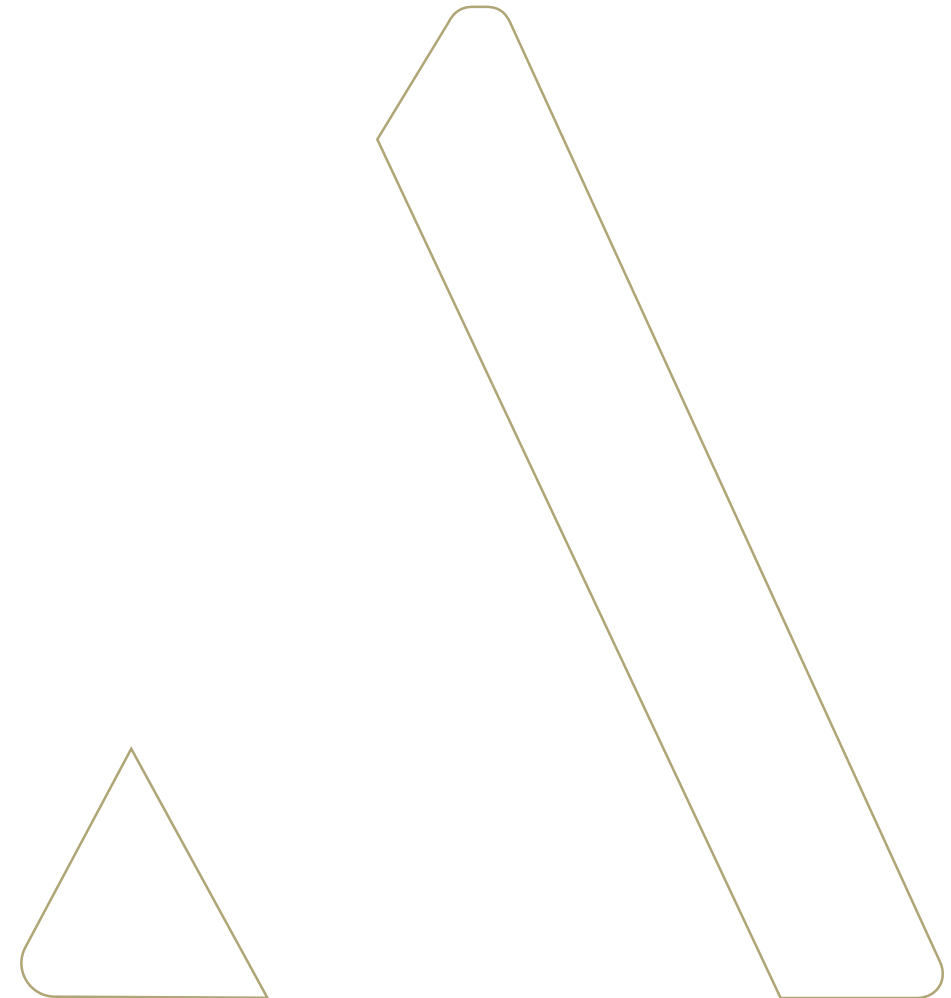
> La société Jamespot rachète la start-up Open Agora

La start-up Open Agora créée en 2017 et accompagnée par Erganeo a été rachetée par la société Jamespot.

Après Human Connect en 2014, Sonetin en 2016 et Yoolink Pro en 2017, la société française Jamespot a procédé en 2020 à l'achat de la start-up Open Agora, spécialisée dans la collecte d'opinions sur les plateformes Slack et Microsoft Teams. Open Agora vise à améliorer la collaboration au sein des équipes de travail dans les entreprises et permet notamment d'animer des réunions et des séminaires.

La start-up compte à son actif plus d'un million d'utilisateurs qui pourront désormais réaliser des sondages en ligne via l'application Jamespot Open Agora. A terme, ils pourront basculer sur Jamespot pour enrichir leur expérience collaborative autour d'une centaine d'applications métiers complémentaires : visioconférence, flash info, etc.

Fondée en 2005, Jamespot compte aujourd'hui pas moins de 350 clients pour un périmètre avoisinant les 350 000 utilisateurs.



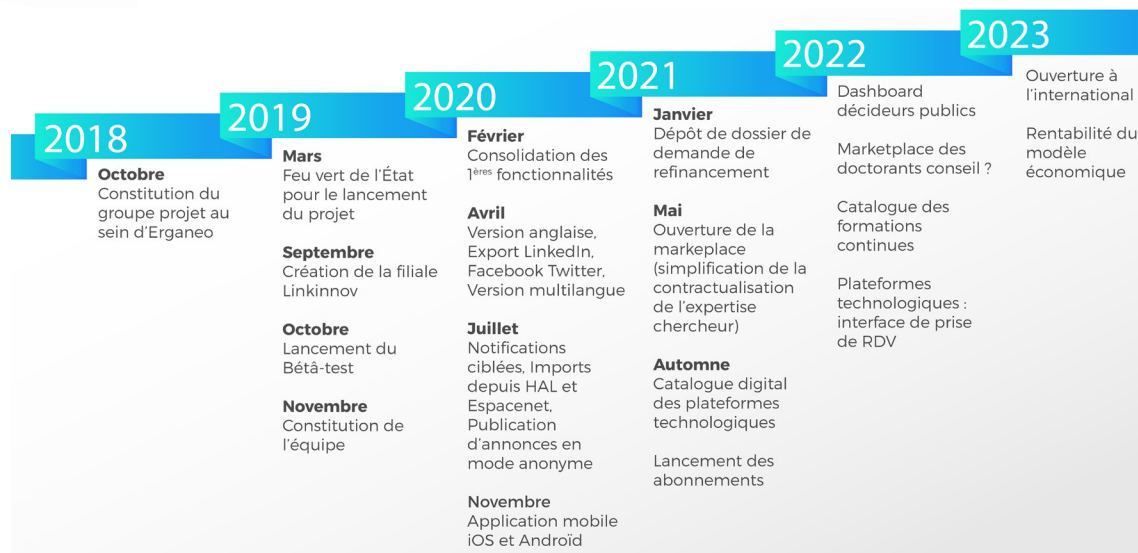
4

LES
FILIALES

Afin de soutenir l'innovation issue de la recherche publique, Linkinnov ouvre un espace original de matchmaking actif aux communautés scientifiques et industrielles.



Plateforme digitale française dédiée à l'innovation, Linkinnov connecte SIMPLEMENT et RAPIDEMENT l'expertise scientifique et les entreprises innovantes.



LES FONCTIONNALITÉS PRINCIPALES DE LINKINNOV

MATCHMAKING ACTIF

LE RDV DES COMMUNAUTÉS SCIENTIFIQUES ET INDUSTRIELLES

- › Fil d'actualités des évolutions de la DeepTech
- › Animation de groupes thématiques mixtes (chercheurs et entreprises)
- › Développement des partenariats avec la recherche académique/entreprises innovantes

MISSION D'EXPERTISE

UNE INTERFACE UNIQUE DE CONTRACTUALISATION SIMPLIFIÉE ET SÉCURISÉE

- › Identification en quelques clics des chercheurs académiques
- › Échange direct entre l'expert.e et l'entreprise
- › Cadre contractuel, financier et assurantiel unique
- › Gain de temps et réduction des coûts RH, comptables, commerciales etc.

PLATEFORMES TECHNOLOGIQUES

UN CATALOGUE DIGITAL DES CENTRES D'EXCELLENCE SCIENTIFIQUE

- › Accès à un catalogue commercial des plateformes
- › Identification des équipements les + performants des laboratoires et les experts associés
- › Contact des plateformes

Linkinnov a été pensée comme un outil support à la **transformation digitale des missions des acteurs de l'ESRI** en France, principalement sur 4 pans de la définition de la valorisation de la recherche qui paraissent encore aujourd'hui sous-dimensionnés :

- › La cartographie des compétences et expertises scientifiques **en temps réel** à l'échelle du territoire national
- › La production simplifiée de **missions d'expertise** par les **chercheurs et enseignants-chercheurs** français au bénéfice des entreprises innovantes
- › L'identification et l'utilisation par les entreprises innovantes des **plateformes technologiques** académiques
- › Le renfort de l'**insertion professionnelle des talents académiques**, notamment au sein d'entreprises innovantes

Linkinnov est une plateforme de connexion directe entre les entreprises et les chercheurs et ambitionne de soutenir la dynamique nationale de Tech Transfer. Le projet, initié lors de l'arrivée de Suat Topsis mi-2018 à la présidence de la SATT, a eu pour volonté constante d'offrir un espace digital, de type réseau social, afin de réunir deux communautés, les chercheurs et les entreprises, pour lesquelles une connexion simple et rapide est encore trop souvent une fiction en France.

En résumé, Linkinnov souhaite obtenir une cartographie des compétences scientifiques en temps réel et organiser la promotion auprès des entreprises des savoir-faire et expertises associés, grâce à un cadre juridique et financier innovant aussi sécurisé que simplifié.

CHERCHEUR
ENTREPRISE

- + de projets de collaboration**
Nombre de contrats industriels et revenus associés, élargissement du périmètre de partenaires
- + de chercheurs académiques dans les programmes R&D**
Embauche des jeunes talents académiques, diversification du parcours professionnel
- + de création de start-up**
Premières commandes passées au laboratoire encouragent le chercheur à créer sa start-up DeepTech

3288 INSCRITS **1740** ACADÉMIQUES **151** ENTREPRISES **32** UNIVERSITÉS



Lencify est la première marketplace d'innovations françaises à la demande, un tout nouveau service porté par le réseau de recherche académique à destination des start-up et PME françaises.

Avec plusieurs centaines de licences et brevets issus des plus grands laboratoires nationaux, tous secteurs technologiques confondus, la plateforme propose à nos entreprises le meilleur de la recherche française pour protéger, valoriser leurs innovations et renforcer leur compétitivité au niveau national et international.

Chaque jour en France, dans nos laboratoires, des chercheurs talentueux aboutissent à des résultats qui pourraient changer le destin des entreprises françaises. Lencify donne accès n'importe où et n'importe quand à l'ensemble de ces résultats.

L'innovation pour tous. Vous y compris.

Des centaines de technologies de pointe, accessibles en 1 clic.

Juste l'excellence, le meilleur de la recherche française.

PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE

En termes d'organisation, l'année 2020 a été marquée par le transfert des activités PI d'Erganeo au sein de sa filiale Lencify afin d'optimiser les ressources et permettre la mutualisation avec d'autres partenaires. Erganeo a également mis en œuvre une stratégie de portefeuille en ligne avec les axes thématiques de la plateforme Lencify et tenant compte des forces de son territoire.

> Une plaquette commerciale conçue pour les entreprises

Abonnez-vous et exploitez des technologies et logiciels issus de la recherche académique française en quelques clics

La première marketplace française de brevets à la demande

- Obtenez vos licences non-exclusives par un seul abonnement
- Négociez les licences exclusives de votre choix
- Accédez aux innovations de la recherche publique française
- Bénéficiez d'un service d'accompagnement PI pour la gestion de vos propres brevets

Ce que vous apporte Lencify

- Accès à des centaines de brevets en licences non exclusives
- Consultation et mise en relation pour tous les brevets hors abonnement (licence exclusive) avec les laboratoires
- Accompagnement dans vos procédures de dépôts de brevets à des tarifs imbattables
- Accompagnement personnalisé pour la mise en place de votre stratégie propriété intellectuelle

Abonnez-vous à l'innovation

Accélérez votre croissance en bénéficiant des brevets déposés par les meilleurs établissements d'enseignement et de recherche français.

FONCTIONNALITÉS	INSCRIT	ABONNÉ
Accès au moteur de recherche de brevets	⊗	⊗
Accès aux brevets en licences exclusives	⊗	⊗
Accès aux coordonnées des laboratoires et chercheurs	⊗	⊗
Exploitation de 100 licences non-exclusives de brevets	×	⊗
Accompagnement en stratégie de propriété intellectuelle*	×	⊗
Identification de vos innovations brevetables pour sécuriser vos marchés*	×	⊗

330 €/an pour l'exploitation de 100 brevets en licences non-exclusives

Une solution clé en main

- JE RECHERCHE**
Aperçu des brevets disponibles adaptés à mon activité
- JE M'INSCRIS**
Simple, gratuit, instantané
- JE M'ABONNE**
Accès en illimité au moteur de suggestion de brevets
- J'EXPLOITE**
Obtention immédiate des licences non-exclusives pour ma R&D

L'INNOVATION, RÉALITÉ D'AUJOURD'HUI ET DE DEMAIN

5

PERSPECTIVES
2021

Perspectives 2021



L'année 2021 présente des enjeux importants pour Erganeo tant au niveau du financement qu'au niveau opérationnel.

Au niveau des **financements**, la société a pour objectifs d'obtenir :

- > D'une part, le financement complémentaire de la tranche 3. En effet, Ce financement est conditionné par uneW évaluation favorable des résultats 2020 lors du premier trimestre 2021.
- > D'autre part, un financement pour la période 2022-2024 en réponse à l'appel à projet « Accélération des SATT » lancé par l'Etat début 2021. Cet appel à projet, doté d'une enveloppe de 200 M€ dans le cadre du Programme Investissements d'Avenir PIA 3, a pour objectif de renforcer la performance opérationnelle des SATT notamment par la couverture des frais fixes par les produits encaissés issus des transferts de technologies.

Au niveau **opérationnel**, la société s'est fixé les objectifs suivants :

- > Atteindre les objectifs liés aux indicateurs d'activités fixés les actionnaires dans le cadre du plan d'affaires de la Société.
- > Poursuivre le renforcement des liens avec les établissements dans la continuité des actions mises en place par l'équipe des relations académiques.
- > Consolider le programme Start-up Factory qui constitue un des axes stratégiques de la société.
- > Développer le niveau de revenus avec notamment la consolidation de l'offre market pull
- > Obtenir la certification ISO 9001 suite à la mise en place en 2020 d'un système de management de la qualité qui couvre l'ensemble des processus opérationnels et support de la société.

Ces objectifs se déclinent pour les principales activités de la société de la manière suivante :

Au niveau du Sourcing :

- > Poursuivre les actions mises en œuvre avec les établissements (appels à projets, comités de site, articulation prématuration, ...) pour fluidifier davantage les articulations opérationnelles et favoriser la remontée de détections qualifiées.
- > Optimiser et accélérer le processus de contractualisation en étroite collaboration avec les établissements.

Au niveau de la Propriété Intellectuelle :

- > Maintenir les dépôts de titres au niveau réalisé en 2019 et en 2020 (une cinquantaine de titres) en s'appuyant sur l'expertise de notre filiale Lencify.

Au niveau des activités de Maturation :

- > Poursuivre la dynamique d'investissement engagée depuis 2019 avec une dizaine de projets de maturation Deeptech pour un engagement de 3,3 M€ ainsi qu'une vingtaine de maturation brevets pour un engagement de 0,8 M€.

Au niveau de la création de Start-up :

- > Poursuivre le renforcement de l'équipe investissement pour gérer la montée en puissance du programme Start-up Factory
- > Créer au moins 5 start-up dans le cadre du programme stratégique start-up factory en ligne avec les résultats obtenus en 2019 et 2020.

Au niveau du Transfert :

- > Poursuivre les actions visant à développer les revenus issus des programmes Start-up Factory et Market Pull en capitalisant sur la dynamique mise en place en 2020.

Nous remercions nos actionnaires :



Ainsi que nos établissements :



Et nos représentants étatiques :



ERG\NEO
L'AVENIR EST FAIT D'AUDACE

30 rue de Gramont, 75002 Paris
01.44.23.21.50
www.erganeo.com

ERG\NEO

L'AVENIR EST FAIT D'AUDACE

